

Die OSSOLA GmbH ist ein familiengeführtes mittelständisches Unternehmen der Baubranche mit eigenem Kies- und Schotterwerk, Transport-Betonwerk, eigener Asphalt-Mischanlage sowie einer Straßenbauabteilung.

Für unseren Firmensitz in Kappelrodeck-Waldulm suchen wir zum frühestmöglichen Eintritt einen

Mitarbeiter Vertrieb Baustoffe (m/w).

Sie sind für uns interessant, wenn Sie im Schwerpunkt folgende Aufgaben lösen können:

- Sie pflegen den Kontakt zu Kunden der Baustoffbranche und ausschreibenden Stellen und beraten diese fachkundig sowohl telefonisch als auch persönlich.
- Sie nehmen an Vergabegesprächen teil, erarbeiten Angebote und treffen Jahresvereinbarungen mit unseren Großkunden.
- Sie verfolgen Neuerungen auf dem Baustoffsektor.

Ihr Profil:

Zur kompetenten Erfüllung dieser Aufgaben verfügen Sie über eine bautechnische und idealerweise kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung sowie einen PKW-Führerschein.

Dafür bieten wir Ihnen:

- einen unbefristeten Arbeitsvertrag für eine langfristige Perspektive
- die Bereitstellung eines Firmenwagens
- vielfältige Herausforderungen
- Gestaltungsspielraum
- eine der Verantwortung der Position angemessene Vergütung.

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@ossola.de unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Telefonische Voranfragen beantwortet Ihnen unsere Verantwortliche für Personalentwicklung, Frau Bauschke-Kebe, unter der Nummer 0 78 42/99 25-62. www.ossola.de